

Akademia ReVerto

Zaprasza



Kurs Agenta Reverto

Poznasz:

- 7 pytań, które niezawodnie działają i robią wrażenie,
- Sprzedaż, której nie ogląda się na salach szkoleniowych,
- Zasadę Mistrza i Ucznia / każdy uczestnik będzie miał swojego mistrza, będzie mógł przeanalizować każdy problem, każdą próbę sprzedaży i udane bądź nieudane kontrakty/
- Metody jak słuchać i spowodować, że klient kupi sam.

Otworzysz sobie:

- Drogę do certyfikatu doradcy w Reverto.
- Dostęp do bazy klientów Reverto, którzy czekają na Twój telefon.
- Sposób na gwarancję portfela i dostęp do dochodów z aktywów.
- Możliwość swobody działań na rynku.

W takim razie, jeżeli:

- Brakuje Tobie klientów, przesuwają termin, obiecują i odwołują spotkania,
- Nie lubisz dzwonić do klientów,
- Nie wiesz jak brać rekomendacje,
- Chcesz nauczyć się sprzedaży łatwej, lekkiej i przyjemnej
..... **musisz ruszyć się i przyjść.**

Po trzech miesiącach intensywnej nauki, warsztatów w realnym świecie sprzedaży i codziennego kontaktu z nami, zdobędziesz umiejętności do tej pory nieosiągalne.

Wyobraź sobie zatem, że klienci dzwonią sami, kalkulacje robią asyistentki, druki są zawsze aktualne i masz w ofercie same dobre produkty.

A Ty możesz zaplanować wakacje, kiedy chcesz i jak długie chcesz

Ale tak, będzie po kursie :)