

# Akademia ReVerto

## Zaprasza



# Kurs Agenta Reverto

### Poznasz:

- 7 pytań, które niezawodnie działają i robią wrażenie
- Sprzedaż, której nie ogląda się na salach szkoleniowych
- Metody jak słuchać i spowodować, że klient kupi sam

### Otworzysz sobie:

- Drogę do certyfikatu doradcy w Reverto
- Dostęp do bazy klientów Reverto, którzy czekają na Twój telefon
- Sposób na gwarancję portfela i dostęp do dochodów z aktywów
- Możliwość swobody działań na rynku

### W takim razie, jeżeli:

Jesteś agentem lub chcesz nim zostać i ważne jest dla Ciebie, aby:

1. Posiadać gotową bazę Klientów
2. Mieć wsparcie ekspertów
3. Twój klient chciał zawsze do Ciebie wrócić

### Mamy specjalnie dla Ciebie:

- Automatyczne procesy obsługi Klienta
  - Wyjątkowy program lojalnościowy dla Ciebie i Twoich Klientów
  - Dział wsparcia sprzedaży, który pomoże i pokaże jak usprawnić proces obsługi.
- ...po prostu..... **musisz ruszyć się i przyjść!**

Po trzech miesiącach intensywnej nauki, warsztatów w realnym świecie sprzedaży i codziennego kontaktu z nami, zdobędziesz umiejętności do tej pory nieosiągalne.

Wyobraź sobie zatem, że klienci dzwonią sami, kalkulacje robią asyistentki, druki są zawsze aktualne i masz w ofercie same dobre produkty.

A Ty możesz zaplanować wakacje, kiedy chcesz i jak długie chcesz .....

Ale tak, będzie po kursie :)

# Akademia ReVerto

## Zaprasza



### Etapy szkolenia:

#### Pierwszy etap:

- Sytuacja na rynku ubezpieczeniowym
- Perspektywa i szansa w branży
- Produkty Reverto – zakres ogólny
- Zasady kariery
- Analiza doradcy – autorskie narzędzie Reverto
- Warunki otrzymania baz klientów i dostępu do wsparcia ekspertów

#### Drugi etap:

- Podstawowe produkty
- Ścieżka sprzedażowa
- Polisy dojrzałe
- Baza klientów zasady obsługi
- Egzamin KNF

#### Trzeci etap:

- Finalizacja sprzedaży
- Argumentacja i negocjacje
- Zasada budowy zespołu

#### Cena szkolenia:

- opłata jednorazowa 500zł,

#### W ramach ceny uczestnik ma zagwarantowane:

- 3 dwudniowe sesje szkoleniowe
- Serwis konferencyjny
- Dostęp do narzędzi / autorska analiza, kalkulacje, porównywarki, webinary/
- Pomoc i wsparcie ekspertów zawierające pokazową rozmowę handlową u klienta
- Materiały szkoleniowe

REVERTO sp. z o.o.  
ul. Wiczorynki 7  
60-193 Poznań

tel: 516 120 017  
mail: [biuro@reverto.pl](mailto:biuro@reverto.pl)

Rejestracja na kurs Poznań i Warszawa,  
daty i adresy [tutaj](#)